

Mohamed Amine CHAIB



+213 561 446 513



chaibaminemohamed@yahoo.fr



14/06/1981

33 Rue du Chenoua, Hydra, Alger.
Dégagé des obligations du service national

Profil



Plus de 15 ans d'expérience comme responsable et consultant et plus de 5200 heures comme formateur et conférencier au niveau d'écoles, universités et entreprises.



Langues

Arabe

Français

Anglais



COMPÉTENCES ET DOMAINES DE FORMATION

Stratégie commerciale

Communication

Négociation

Marketing digital

Management

Marketing

Étude de marché

Facebook

Ressources humaines

PNL & storytelling

Body language.

Stratégie

Inbound marketing

Growth hacking

Formation de formateurs/consultants



EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Comme formateur et conférencier :

2015 à ce jour

Concepteur et Formateur du programme formateur innovant

Challenges center/ Ministère de la Défense Nationale/ Ecole supérieure de la Marine Algérienne / ZTE / AFNOR/ afak / MTC /ITCCF/ S.D.A ...

2011 à ce jour

Formateur de consultants

HIMI / TABS / OTALENT / Challenges Center

2022 - 2023

Enseignant en Marketing et en Stratégie webmarketing

EFTG - Business School

2022 - 2023

Enseignant en Marketing et action commerciale

MDI - Algiers Business School

2020 - 2022

Concepteur et Formateur du Programme Formateur de Formateurs Blended et e-learning

BT School - Business and Technology School

2021

Enseignant en stratégie

ESAA - Ecole supérieure algérienne des affaires

2018 à ce jour

Concepteur et formateur du Master et MBA Digital

Institut supérieur de gestion et de planification

Modules : Neuromarketing et comportement des internautes, Inbound MKG

2008 à ce jour

Conférencier et formateur : stratégie commerciale, marketing digital, communication, négociation, Business plan...

Education for Employment (EFE)/ Natixis Algérie /EGSA (Aéroport d'Alger) / INFRARAIL Spa / ZTE /Université d'Alger/Colaital/Ramy/Mobilis/AXA/ Accentis Pharma Algérie...Etc

2015

Formateur en élaboration de Business plan

FIE

Programme de pré-incubation au niveau de quatre grandes écoles de renom ENSTP, ESI, EHEC, en partenariat avec l'INSA de Lyon

2010-2013

Formateur en négociation (MBA délocalisé à Alger).

INSAG

Institut d'assurance et de gestion à Alger.

2007- 2012

Formateur en marketing (MBA PGSM-Paris)

INSIM

Institut International de management d'Alger et de Bejaia.

2006- 2007

Formateur en marketing international

MEDAV

Ecole de formation en management à Tipaza.

Comme consultant :

- 2015 à ce jour **Consultant en compétitivité des entreprises**
Challenges Center (Ex O TALENT)
- 2018-2020 **Consultant en suivi des opérations**
Education for Employment (EFE) - USA
- 2018 **Réalisation d'études sur le comportement de l'internaute algérien**
*Sur 20 secteurs et sous-secteurs :
Assurances / -Automobile / -Boissons gazeuses et non gazeuses /Téléphonie mobile/ -Électroménager /-Audiovisuel etc.*
- 2013 - 2016 **Réalisation d'études de faisabilité et d'études technico-économiques**
*Réalisation d'une unité de production de geomembranes
Réalisation d'une unité de transformation de tomate
Representation d'une gamme française de parfums*
- 2011- 2013 **Consultant pour la Compétitivité des Entreprises à l'exportation**
*ITC-Genève : International Trade Centre ;
OMC - ONU - ALGEX - ministère du Commerce algérien ;
ENACT : Renforcement des Capacités commerciales des Pays arabes.*
- 2011-2012 **Consultant senior en Compétitivité des Entreprises dans le programme SC-HIMI**
Henkel ,Rouiba ,Danone ,Condor
- 2008 **Consulting en communication**
Clinique HAMOUCH
- 2008 **Consulting en communication et comportement du consommateur**
Société des Produits de Sucre Caprice

Comme coach

- 2011 - 2017 **Coach en employabilité**
*EFE : Education for employment USA
INJAZ El Djazair ,A Member of JA Worldwide USA
INSIM : Institut international de management
TABS : The algerian business solutions*

- 2015 **Coach en entrepreneuriat**
*FIE
Programme de pré-incubation en partenariat avec l'INSA de LYON*
- 2015 **Coach en business plan**
*INJAZ USA
Une organisation affiliée à junior a Achievement*
- 2014-2016 **Coach en entrepreneuriat pour créateurs de startups**
*ANPT
Agence nationale de promotion et de développement des Parcs Technologiques.*
- 2011 - 2014 **Coach en communication et présentation**
*L'université d'Alger
Programme de l'ambassade des USA au niveau de Bejaia
INSIM/HIMI*

Comme responsable :

- 2015 à ce jour **General manager**
CHALLENGES CENTER (Ex O TALENT)
*Planifier les différentes activités et optimiser les processus ;
Développer les compétences de ses collaborateurs.*
- 2019 - 2021 **Responsable andragogique**
*B & T School
Mettre en place des programmes de formations*
- 2008-2013 **General manager**
*TABS: The Algerian Business Solutions
Planifier les différentes activités et optimiser les processus ;*
- 2007-2008 **Directeur marketing/commercial**
Blue Corporation : Agence de communication.
*Définir la stratégie commerciale et marketing ;
Mettre en œuvre le plan d'action commercial et marketing ;
Actions de conseils auprès des clients*
- 2006-2007 **Assistant marketing**
*TARROS : Compagnie italienne de transport maritime.
mettre en place des études marketing quantitatives et qualitatives*

+ CURSUS ACADÉMIQUE ET PROGRAMME DE LONGUE DUREE

2017 **Doctorant en Management**
Institut Supérieur de Gestion et de Planification

2013 **Communication académique (PLD : Programme de longue durée).**
SB London: School of Business and Law in UK.

2012 **Master 2 en Droit Comparé**
Université de Perpignan Via Domitia

2011 **Certified Trade Advisors Program (PLD: Programme de longue durée).**
*ITC-Genève : International Trade Center ;
OMC : l'Organisation mondiale du commerce ;
ONU : l'agence de coopération technique de l'Organisation des Nations Unies ;
ALGEX et le ministère du Commerce.*

2010 **Executive MBA in Business Administration**
UQAM : Université du Québec à Montréal.

2007 **MBA marketing & Publicité .**
PGSM: Paris Graduate school of Management.

2004 **Licence en marketing international.**
Université d'Alger

2000 **Baccalauréat scientifique.**
Said Hamdine-Hydra

+ FORMATIONS ET CERTIFICATIONS

2018 **Formateur certifié en soft skills**
Education For Employment (EFE)

2017 **Formateur certifié en innovation**
Entrepreneurship, Leadership & Innovation Program (ELIP)

2016 **Certification profil NOVA**
SWISSNOVA: La certification de professionnels à ses outils psychométriques

2016 **Public speaking training Dale carnegie**
Dale carnegie : Organisme de formation en management & leadership, vente, negociation..

2015 **Diplome de patricien en hypnose.**
EFFHQ Montréal : Ecole de Formation Professionnelle en Hypnose du Québec

2015 **Community management training (Facebook , Linkedin ...etc).**
CCI PARIS: La Chambre de Commerce et d'Industrie de région Paris - Île-de-France.

2012 **Certificat sur la détermination de marché et d'intelligence commerciale**
ENACT-ONU : programme de renforcement des capacités commerciales

2011 **Certifié Master Advanced Trainer (par les organismes suivants):**
*Oxford Leading Training Organization;
Global Academy of Training and Consulting in UK;
International Academy of Training and Consulting in USA;
International NLP Trainers Association.*

2010 **Professional Presentation Skills Trainer**
American International Center of Training.

2010 **Thinking Skills and Creativity Thinking Trainer**
American International Center of Training

+ RÉALISATIONS ET RÉFÉRENCES

- **2011 à ce jour Coach et accompagnateur en réussite professionnelle**
Ayant coaché plus de 600 personnes sur l'employabilité, création d'entreprises, public speaking... au niveau de : ANPT/INJAZ/ELIP/INSIM/TABS/O TALENT/ INSPIRE/EFE
- **2016 Organisateur de l'événement Aalamy** *Cet événement a eu pour objectifs de mettre en relation la future élite algérienne avec des experts algériens et internationaux qui ont animées conférences et des formations autour du digital , L'innovation et les Business Concepts*
- **2015 Organisateur de l'événement SETIC : (Salon des Entreprises TIC)**
Avec la participation de plus de trente entreprises et près d'une centaine d'étudiants
- **2015 Coach de deux lauréats sur 5 du concours : (projet dans le mode du digital)**
FIKRA Startup Challenge 2015.
- **2014 Coach des dix lauréats du concours : (projet dans le mode du digital)**
FIKRA Startup Challenge 2014.
- **2012 Un des 10 sélectionnés, comme formateur en compétitivité internationale**
(L'ITC-Genève, OMC, ONU et le Ministère du Commerce).
- **2012 Encadrement et suivi** *du premier salon du consulting et du premier salon de l'embauche*
- **2011 Un des 30 sélectionnés, comme consultant en compétitivité internationale**
(L'ITC-Genève, OMC, ONU et le Ministère du Commerce).
- **Formateur agréé par les organismes suivants**
Oxford Leading Training Organization;
Global Academy of Training and Consulting in UK;
International Academy of Training and Consulting in USA.
International NLP Trainers Association
American International Centre For Training
Arabian Global Academy
- **Membre du réseau des consultants internationaux**
- **Élaboration de plans de Communication pour plusieurs entreprises**
- **Diagnostic des performances des équipes de ventes**